

Consultor Comercial Externo

Descrição:

Buscamos por um profissional dinâmico, engajado, com vivência em prospecção de clientes e goste de desafios. Se identificou? Então, venha fazer parte do time Eleven e seja recebido por uma empresa com estratégias definidas, planos de carreira, crescimento e reconhecimento profissional. Nosso trabalho é baseado no atendimento a todos nossos associados de forma humanizada e ética, contamos com colaboradores que acreditam em nossos valores e estão alinhados com nossa cultura. Somos motivados a amparar nosso associado e parceiros de negócios, aqui “*Cuidamos de quem cuida*”.

Perfil

- Imprescindível superior cursando ou completo;
- Imprescindível habilidade com Excel, Word, Power Point;
- Resiliente e com capacidade de adaptações;
- Com perfil e habilidades comerciais;
- Gosto por desafios e conquistas;
- Boa comunicação;
- Disponibilidade para aprender
- Experiencia comercial
- Veículo próprio

Escopo de atividades

- Prospecção de novos clientes;
- Realizar visitas periódicas aos clientes para fechar novos contratos e acompanhamento de vendas futuras.
- Desenvolvimento de novos negócios;
- Desenvolvimento de novas parcerias;
- Acompanhar o andamento das propostas de venda no sistema, solucionando possíveis pendências;
- Abordagens de potenciais novas parcerias;
- Atendimento ao cliente;
- Follow-up de processos comerciais;
- Garantir que seus respectivos sistemas (Pipe Drive e outros afins) estejam constantemente atualizados, no tocante aos resultados e prospecção, para que o funil de resultados esteja atualizado.

Proposta:

- Contrato PJ;
- Remuneração média R\$ 6.000,00
- Bônus semestrais;
- Bônus Anuais;
- Campanhas comerciais;